

# Суб-экспедитордун (реселлердин) кабинети — нускама

Track.com платформасында өз логистикалык бизнесиңиз: өз кардарларыңыз, өз брендиңиздеги документтер. 06.07.2026 версиясы.

## Мазмуну

1. Бул кантип иштейт
2. Алгачкы кадамдар: маалыматтар, келишим, комиссия
3. Дашборд
4. Менин кардарларым: чакыруу
5. Заказдар: толук цикл
6. Автопарк
7. Өз брендиңиздеги документтер
8. Кардарларыңызга тарифтер
9. Финансы
10. Мобилдик тиркеме
11. Көп берилүүчү суроолор

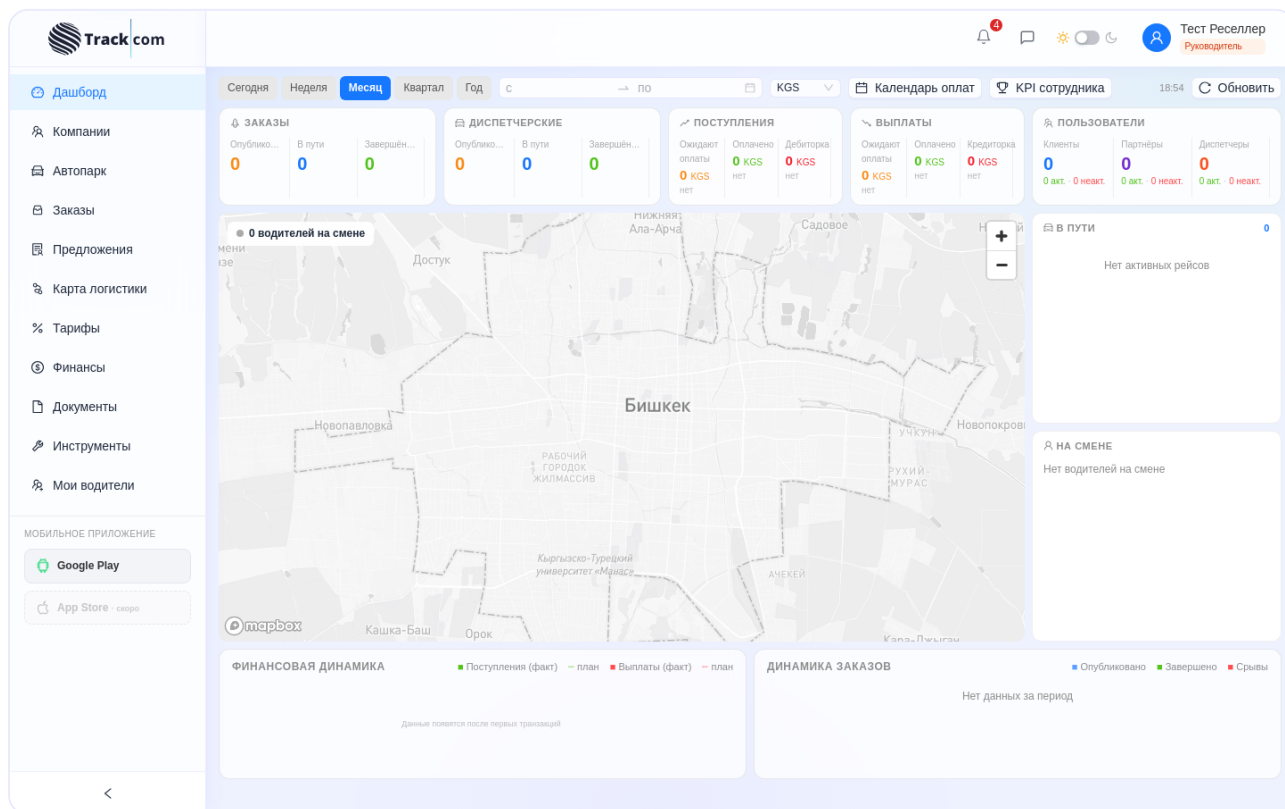
## 1. Бул кантип иштейт

Сиз логистиканы **өз** кардарларыңызга сатасыз, Track.com болсо бүт инфраструктураны берет: аткаруучулар биржасы (жүздөгөн айдоочулар менен ташуучулар), автоматтык документтер, GPS-көзөмөл, финансы. Кабинетиңиз — Track.com CRMинин толук көчүрмөсү, бирок так өз маалыматтарыңыз менен; кардарларыңыз документтерде **сиздин брендиңизди** көрөт. Track.com жүгүртүүдөн комиссия алат: айына 30 заказга чейин — 10%, 100гө чейин — 7%, 500гө чейин — 5%, андан көп — 3%.

## 2. Алгачкы кадамдар: маалыматтар, келишим, комиссия

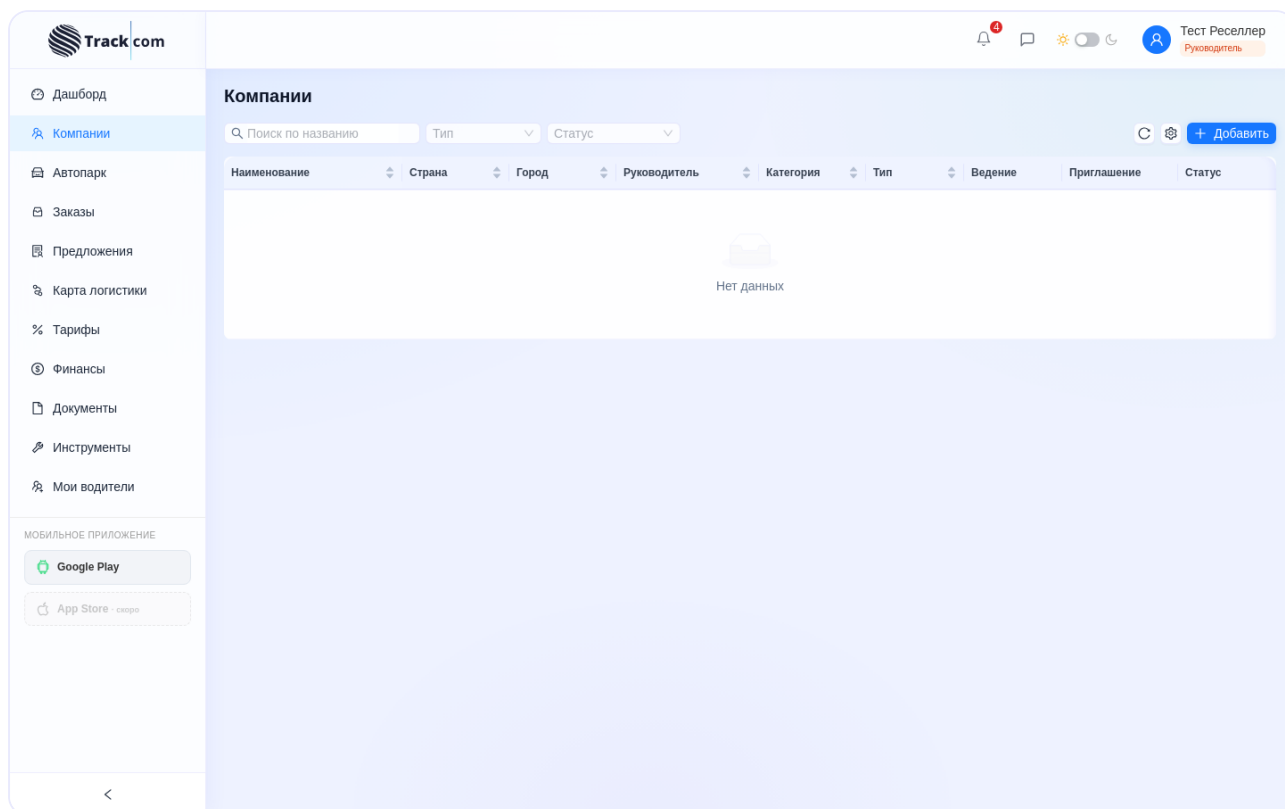
1. Кируүнү Track.com менеджери берет — почтага **crm.track.kg** дареги келет; биринчи киргенде сырсөздү алмаштырыңыз.
2. Компаниянын реквизиттерин толтуруп («Толтуруу» тилкеси), Track.com менен суб-экспедитор келишимине кол коюңуз.
3. «Менин компаниям» бөлүмүнө **логотип, кол жана мөөр** жүктөңүз — алар кардарларыңыздын документтерине коюлат. Ошол жерде «Тракком менен шарттар» өтмөгү — учурдагы комиссия тепкичиңиз.

## 3. Дашборд



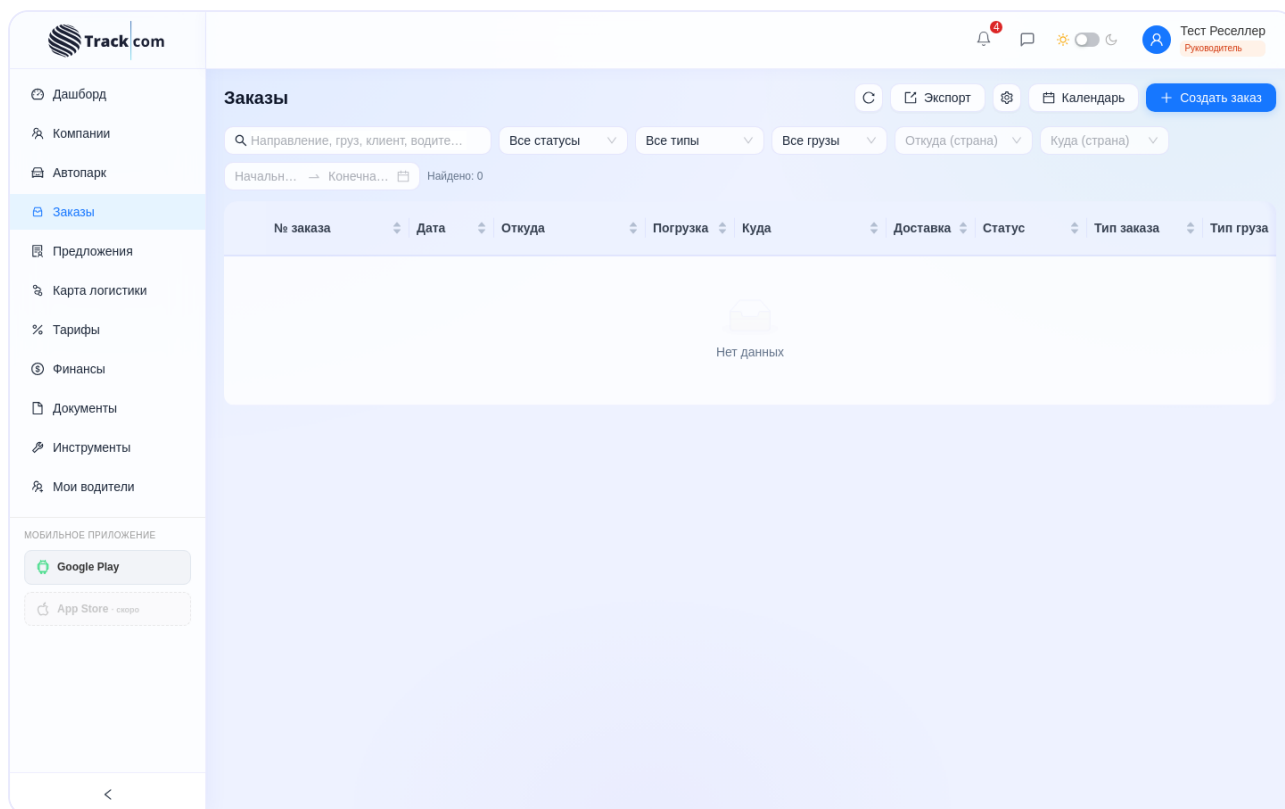
Track.com'тагыдай толук панель, бирок өзүңүздүкү гана: заказдар, түшүүлөр жана төлөмдөр, кардарларыңыз/өнөктөштөрүңүз, активдүү рейстердин картасы, сменадагы айдоочулар.

## 4. Менин кардарларым: чакыруу



1. **Компаниялар** бөлүмү → **«Чакыруу»**: Кардар же Өнөктөш тандап, аталышын, аты-жөнүн, почтасын, телефонун толтуруңуз.
2. Кардарга кабинетке кирүү каты келет — ал реквизиттерин толтуруп, **сиз менен** келишимге кол коёт.
3. Чакырылгандардын баары сизге байланган: алардын заказдарын, финансысын жана документтерин сиз гана көрөсүз (жана алар өздөрү).

## 5. Заказдар: толук цикл



Заказ түзүү жана алып баруу — Track.com CRMиндегидей: жөнөкөй/толук форма, жалпы биржага жарыялоо (заказыңызды платформанын **бардык** айдоочулары көрөт), сунуштар жана соодалашуу, дайындоо, GPS менен рейс, толук документ пакети менен аяктоо. Аткаруучунун ставкасын жана өз маржаңызды өзүңүз коёсуз.

## 6. Автопарк

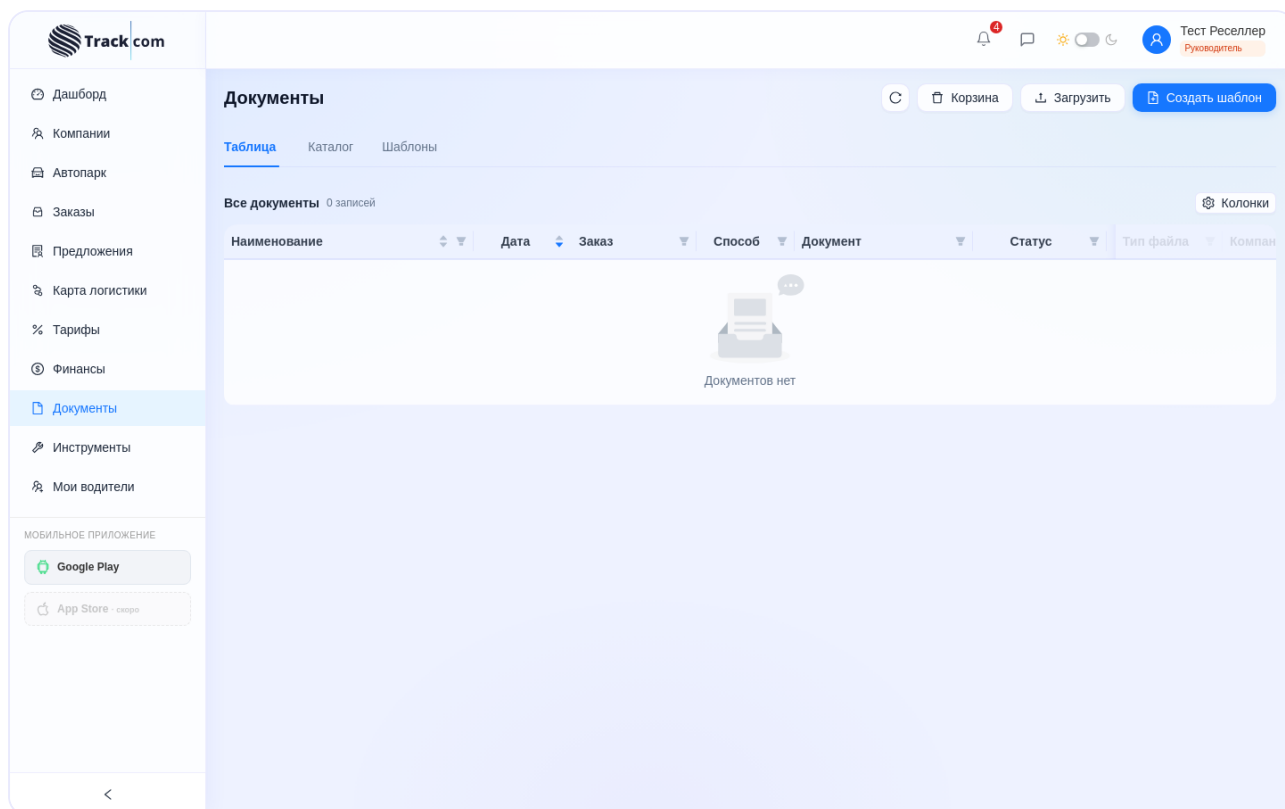
**Автопарк** (653) Транспорт (574)

ФИО, ИНН, телефон, ВУ, ... Тип Статус

Reg.№	Водитель	ИНН	Компания	Тип	АДР	Доступ	Активность	Регистрация	Ответственный	Статус
DRV-260313-0003	Мирамамытов Сарвар Мирамамытович ***5555	—	—	Привлечённый	Нет	Есть	—	13.03.2026	—	Активен
DRV-240411-0004	Тургунов Заиржан Закиржанович ***0550	—	—	Привлечённый	Нет	Есть	—	27.04.2026	—	Активен
DRV-230519-0001	Усенов Тилек Усенович ***3492	—	—	Привлечённый	Нет	Есть	—	27.04.2026	—	Активен
DRV-260313-0002	Тургумбаев Кадыржон Умаралиевич ***1752	—	—	Привлечённый	Нет	Есть	1 мес назад	13.03.2026	—	Активен
DRV-260324-0002	Сарибаев Кадыржан Аликанович ***0066	—	—	Привлечённый	Нет	Нет	—	24.03.2026	—	Активен
DRV-260411-0001	Тууганбай уулу Бактыяр ***9393	—	—	Привлечённый	Нет	Есть	—	27.04.2026	—	Активен
DRV-240513-0002	Атенбек уулу Мухит ***5555	—	—	Привлечённый	Нет	Есть	—	27.04.2026	—	Активен

Өз паркыңызды да каттасаңыз болот: айдоочулар (айдоочу тиркемесине PIN берүү менен) жана транспорт — өз компанияңыздын атынан. Машиналарыңыз биржанын бардык заказдарын көрөт.

## 7. Өз брендиңиздеги документтер



- Кардарларыңызга табыштамалар, тапшырмалар, эсептер, актылар автоматтык түзүлөт — **сиздин логотип, реквизиттер, кол жана мөөр менен**. Track.com аларда аталбайт.
- «Документтер → Шаблондор» бөлүмүндө шаблондорду көрүп, жасалгасын ырастаса болот (акцент түс, подвалдагы эскертүү, өз шарттарыңыз).

## 8. Кардарларыңызга тарифтер

Track.com

Тест Реселлер  
Руководитель

Дашборд  
Компании  
Автопарк  
Заказы  
Предложения  
Карта логистики  
Тарифы  
Финансы  
Документы  
Инструменты  
Мои водители

МОБИЛЬНОЕ ПРИЛОЖЕНИЕ  
Google Play  
App Store

### Тарифы

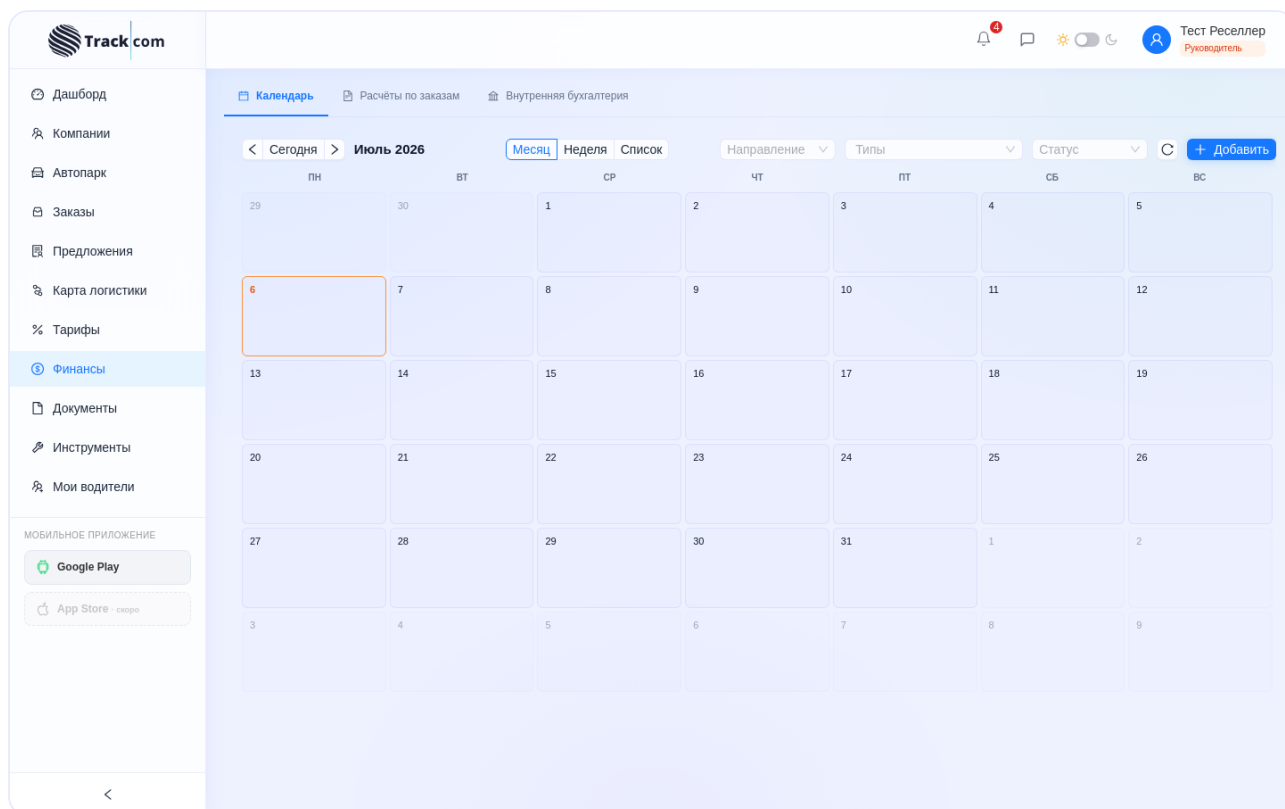
Калькулятор + Новый тариф

**1** Логика приоритетов  
Тариф компании перекрывает глобальный. При нескольких активных тарифах для одной компании применяется тариф с наивысшим приоритетом. Назначить тариф клиенту можно в карточке компании → вкладка «Тарифы».

Название	Тип	Ставка	Ограничения	Компания	Направление	Приор.	Статус
Нет данных							

Өз прејскуранттарыңыз: жалпы, багыттар боюнча же белгилүү кардарга жеке (система ага келишимиңизге Кошумча макулдашууну өзү түзөт). Калькулятор жүктүн параметрлери боюнча баа эсептейт.

## 9. Финансы



Бизнесиңиз боюнча толук финансы контуру: кардарларга эсептер, түшүүлөр, аткаруучуларга төлөмдөр, дебитордук/кредитордук карыз, календарь, P&L. Track.com комиссиясы төлөнгөн эсептерден автоматтык эсептелип, өзүнчө саптарда көрүнөт.

## 10. Мобилдик тиркеме

Google Play дүкөнүндөгү **Track.com** тиркемеси (жакында App Store дүкөнүндө да) — кабинетиңиз телефондо: заказдар, биржа, автопарк, карта, чат жана чалуулар. Ошол эле логин.

## 11. Көп берилүүчү суроолор

Сууроо	Жооп
Кардарларым эмнени көрөт?	Өз кабинетин гана — өз заказдары жана сиздин брендиңиздеги документтер менен.

Заказдарымды ким ташыйт?	Track.com биржасынын каалаган аткаруучулары (айдоочулар, өнөктөштөр) жана болсо — өз паркыңыз.
Track.com комиссиясы кантип эсептелет?	Кардардын төлөнгөн эсебинен пайыз, айлык тепкич боюнча (10/7/5/3%). Учурдагы тепкич — «Менин компаниям → Тракком менен шарттар».
Диспетчерди чакыра аламбы?	Жок — диспетчерлерди Track.com гана каттайт. Сиз кардарларды жана өнөктөш-ташуучуларды чакырасыз.
Сырсөздү унутуп калдым	Track.com менеджерине жазыңыз — сырсөз жаңыланат.